

## FIȘA DISCIPLINEI

### 1. Date despre program

1.1 Instituția de învățământ superior	UNIVERSITATEA DE VEST TIMIȘOARA
1.2 Facultatea / Departamentul	DE DREPT
1.3 Catedra	DEPARTAMENTUL DE DREPT PRIVAT
1.4 Domeniul de studii	DREPT
1.5 Ciclul de studii	LICENȚĂ
1.6 Programul de studii / Calificarea	DREPT

### 2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei	DREPT COMERCIAL I DD4770						
2.2 Titularul activităților de coordonare	conf. dr. Flaminia Flavia Nera Stârc-Meclejan						
2.3 Titularul activităților de seminar ST și SF	Dr. Astrid Bolea						
2.4 Anul de studiu	IV	2.5 Semestrul	I	2.6 Tipul de evaluare	EX	2.7 Regimul disciplinei	DI

### 3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1 Număr de ore pe săptămână	4	din care: 3.2 AI	2	3.3 seminar	2
3.4 Total ore din planul de învățământ	56	din care: 3.5 AI	28	3.6 seminar	28
<b>Distribuția fondului de timp:</b>					<b>ore</b>
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe					60
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate / pe teren					31
Pregătire seminarii / laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					28
Tutoriat					14
Examinări					30
Alte activități.....					-
<b>3.7 Total ore studiu individual</b>		<b>119</b>			
<b>3.8 Total ore pe semestru</b>		<b>175</b>			
<b>3.9 Numărul de credite</b>		<b>7</b>			

### 4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1 de curriculum	Disciplina se studiază subsecvent disciplinelor de drept civil (Partea generală; Persoanele; Drepturile reale; Obligațiile I și II; Contractele speciale).
4.2 de competențe	Nu este cazul.

### 5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1 de desfășurare a cursului	Videoproiecție.
5.2 de desfășurare a seminarului/laboratorului	Videoproiecție.

### 6. Obiectivele disciplinei - rezultate așteptate ale învățării la formarea cărora contribuie parcurgerea și promovarea disciplinei

Cunoștințe	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Cunoașterea și utilizarea adecvată a conceptelor specifice dreptului comercial, precum și a principiilor și a regulilor specifice aplicabile subiecților, operațiunilor și contractelor din circuitul comercial.</li> <li>• Cunoașterea normelor și a procedurilor specifice subiecților, operațiunilor și contractelor din circuitul comercial.</li> <li>• Cunoașterea caracteristicilor instituționale și funcționale ale circuitului comercial.</li> <li>• Cunoașterea contractelor specifice circuitului comercial.</li> <li>• Înțelegerea importanței respectării normelor dreptului comercial de către profesioniștii care desfășoară activități economice și ceilalți participanți la circuitul comercial.</li> </ul>
Abilități	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Analiza caracteristicilor instituționale și funcționale ale circuitului comercial.</li> <li>• Aplicarea conceptelor și a terminologiei specifice subiecților, operațiunilor și contractelor din circuitul comercial.</li> <li>• Aplicarea principiilor și a regulilor specifice subiecților, operațiunilor și contractelor din circuitul comercial.</li> <li>• Aplicarea practică a normelor și a procedurilor specifice subiecților, operațiunilor și contractelor din circuitul comercial.</li> <li>• Soluționarea cazurilor practice concrete specifice circuitului comercial.</li> </ul>
Responsabilitate și autonomie	<ul style="list-style-type: none"> <li>• elaborarea unui studiu și / sau proiect profesional privind încadrarea juridică a unei situații de fapt utilizând principiile și metodele consacrate în cadrul Dreptului comercial I și având ca suport legislația, doctrina și jurisprudența referitoare la o problemă concretă de drept civil;</li> <li>• realizarea obligațiilor profesionale în mod eficient și responsabil;</li> <li>• aplicarea tehnicilor de muncă în echipă cu abordarea unor spețe cu elemente de interdisciplinaritate;</li> <li>• utilizarea eficientă a resurselor de comunicare, precum și a resurselor de informare și de formare profesională asistată;</li> <li>• valorificarea optimă și creativă a propriului potențial în activitățile științifice, autoevaluarea periodică a performanțelor;</li> <li>• angajarea în relații de parteneriat cu alte persoane - instituții cu responsabilități similare;</li> </ul>

## 7. Conținuturi

7.1 AI	Metode de predare	Observații tematice
<i>Tema I. CONCEPTE RELEVANTE ÎN DREPTUL COMERCIAL</i>	Prelegere	1. Circuitul economic 2. Piața 3. Afacerea 4. Contractul 5. Profitul
<i>Tema II. ÎNTREPRINDEREA ȘI PROFESIONISTUL ÎN AFACERI</i>	Prelegere	1. Fundamente 2. Problematică 3. Concepte 4. Forme de organizare a întreprinderii 5. Categoriile de profesioniști în afaceri
<i>Tema III. ÎNTREPRINDERILE UNIPERSONALE</i>	Prelegere	1. Forme de organizare fără personalitate juridică 2. Forme de organizare cu personalitate juridică

<i>Tema IV. ÎNTREPRINDERILE SOCIETARE. I. CONCEPT</i>	Prelegere	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Evoluția istorică a societăților</li> <li>2. Conceptul și natura societății</li> <li>3. Regimul juridic al societăților</li> <li>4. Formele societăților</li> <li>5. Clasificarea societăților</li> </ol>
<i>Tema V. ÎNTREPRINDERILE SOCIETARE. II. PERSONALITATEA JURIDICĂ</i>	Prelegere	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Identitatea și publicitatea societății</li> <li>2. Capacitatea societății</li> <li>3. Voința societății</li> <li>4. Patrimoniul societății</li> <li>5. Răspunderea societății</li> </ol>
<i>Tema VI. ÎNTREPRINDERILE SOCIETARE. III. CONSTITUIREA ȘI FINANȚAREA</i>	Prelegere	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Asocierea și cooperarea societară</li> <li>2. Investiția: aporturile și titlurile de participare</li> <li>3. Finanțarea: piața de capital</li> <li>4. Riscurile și profiturile</li> <li>5. Actul constitutiv: clauze statutare și pacte extrastatutare</li> </ol>
<i>Tema VII. ÎNTREPRINDERILE SOCIETARE. IV. ORGANIZAREA ȘI FUNCȚIONAREA</i>	Prelegere	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Structuri și organe societare: separație și ierarhie</li> <li>2. Acționarii: adunarea generală</li> <li>3. Administratorii: consiliul de administrație</li> <li>4. Controlul gestiunii: auditorii</li> <li>5. Conflictele societare</li> </ol>
<i>Tema VIII. ÎNTREPRINDERILE SOCIETARE. V. RESTRUCTURAREA ȘI LICHIDAREA</i>	Prelegere	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Modificarea capitalului social</li> <li>2. Cesiunea participațiilor sociale</li> <li>3. Retragera și excluderea din societate</li> <li>4. Fuziunea și divizarea societăților</li> <li>5. Dizolvarea și lichidarea societății</li> </ol>
<i>Tema IX. CONCURENȚA ÎNTRE ÎNTREPRINDERI</i>	Prelegere	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Concurența economică</li> <li>2. Protecția liberei concurențe: practicile anticoncurențiale</li> <li>3. Protecția liberei concurențe: concentrările economice</li> <li>4. Protecția liberei concurențe: ajutoarele de stat</li> <li>5. Protecția concurenților: concurența neloială</li> </ol>
<i>Tema X. PROBLEMATIZARE RECAPITULATIVĂ</i>	Prelegere	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Proprietatea corporativă</li> <li>2. Administrarea delegată</li> <li>3. Imputabilitatea afacerii.</li> <li>4. Transferabilitatea afacerii</li> <li>5. Continuitatea afacerii</li> </ol>

**Bibliografie obligatorie:**

1. L. Bercea, *Drept comercial I. Note de curs*, Timișoara, 2022
2. St. D. Cârpenaru, *Tratat de drept comercial român*, Ed. Universul Juridic, București, 2019

**Bibliografie alternativă:**

1. Gh. Piperea, *Drept comercial român. Teoria generală, întreprinderea și insolvența*. Ed. C.H. Beck, București, 2020
2. S. Angheni, *Drept comercial. Profesioniștii comercianți*, Ed. CH Beck, București, 2013
3. R. N. Catană, *Drept comercial. În Powerpoint*, Ed. Universul Juridic, București, 2013

**Bibliografie complementară:**

1. M. Nicolae, *Unificarea dreptului obligațiilor civile și comerciale*, Ed. Universul Juridic, București, 2015
2. St. D. Cârpenaru, Gh. Piperea, S. David, *Legea societăților. Comentariu pe articole*, Ed. CH Beck, București, 2014
3. R. Bufan, R. Catană, L. Bercea (ed.), *Dreptul comercial la confluența a două coduri*, Ed. Universul Juridic, București, 2013
4. I.L. Georgescu, *Drept comercial român*, vol. I, Ed. Socec&Co. București, 1947
5. I. Turcu, *Tratat teoretic și practic de drept comercial*, vol. I-III, Ed. CH Beck, București, 2008-2009
6. Gh. Piperea, *Drept comercial*, vol I, Ed. CH Beck, București, 2008
7. R. I. Motica, L. Bercea, *Drept comercial român*, Ed. Lumina Lex, București, 2005

7.2 Seminar SF și ST	Metode de predare
1. Concepte relevante în dreptul comercial. Circuitul economic. Piața. Afacerea. Contractul. Profitul	Dezbateri pe bază de referate
2. Fundamentele și izvoarele dreptului comercial. Regimul juridic al întreprinderii. Categoriile de profesioniști în afaceri.	Dezbateri pe bază de referate
3. Întreprinderile unipersonale: PFA, IF, II.	Dezbateri pe bază de referate
4. Întreprinderile societare. Forme și clasificări	Dezbateri pe bază de referate
5. Elementele definiției ale întreprinderilor societare	Dezbateri pe bază de referate
6. Personalitatea juridică a întreprinderilor societare.	Dezbateri pe bază de referate
7. Constituirea întreprinderilor societare. Rolul legii și al voinței asociaților	Dezbateri pe bază de referate
8. Funcționarea întreprinderilor societare. Adunarea generală a asociaților / acționarilor	Dezbateri pe bază de referate
9. Funcționarea întreprinderilor societare. Administrarea societății.	Dezbateri pe bază de referate
10. Funcționarea întreprinderilor societare. Controlul gestiunii societății.	Dezbateri pe bază de referate
11. Restructurarea întreprinderilor societare. Modificarea actului constitutiv	Dezbateri pe bază de referate
12. Fuziunea și divizarea întreprinderilor societare	Dezbateri pe bază de referate
13. Dizolvarea și lichidarea întreprinderilor societare	Dezbateri pe bază de referate
14. Concurența economică	Dezbateri pe bază de referate

**Bibliografie obligatorie:**

1. L. Bercea, *Drept comercial I. Note de curs*, Timișoara, 2022
2. St. D. Cârpenaru, *Tratat de drept comercial român*, Ed. Universul Juridic, București, 2019

**Bibliografie alternativă:**

1. Gh. Piperea, *Drept comercial. Teoria generală, întreprinderea și insolvența*. Ed. C.H. Beck, București, 2020
2. S. Angheni, *Drept comercial. Profesioniștii comercianți*, Ed. CH Beck, București, 2013
3. R. N. Catană, *Drept comercial. În Powerpoint*, Ed. Universul Juridic, București, 2013

**Bibliografie complementară:**

1. M. Nicolae, *Unificarea dreptului obligațiilor civile și comerciale*, Ed. Universul Juridic, București, 2015
2. St. D. Cârpenaru, Gh. Piperea, S. David, *Legea societăților. Comentariu pe articole*, Ed. CH Beck, București, 2014
3. R. Bufan, R. Catană, L. Bercea (ed.), *Dreptul comercial la confluența a două coduri*, Ed. Universul Juridic, București, 2013
4. I.L. Georgescu, *Drept comercial român*, vol. I, Ed. Socec&Co. București, 1947
5. I. Turcu, *Tratat teoretic și practic de drept comercial*, vol. I-III, Ed. CH Beck, București, 2008-2009
6. Gh. Piperea, *Drept comercial*, vol I, Ed. CH Beck, București, 2008
7. R. I. Motica, L. Bercea, *Drept comercial român*, Ed. Lumina Lex, București, 2005

### 9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

- Conținutul disciplinei este în concordanță cu cel al disciplinelor similare predate la facultățile de drept de prestigiu din țară și din străinătate.
- Cunoștințele și competențele acumulate în cadrul disciplinei se bucură de recunoaștere la nivelul profesiilor juridice, al asociațiilor profesionale și al angajatorilor reprezentativi.

### 10. Evaluare

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
10.4 AI	Cunoașterea materiei Exprimare corectă	Examen scris eliminator de tip grilă și examen oral	90%
10.5 Seminar / laborator	Cunoașterea materiei Participare la dezbateri		10%
	Prezentare de referate		

#### 10.6 Standard minim de performanță

- Obținerea a cel puțin nota 5 (cinci)

### 11. Desfășurarea activității didactice și de evaluare în mediul online (dacă este cazul)

Platforma de e-learning utilizată	Aplicația de video-conferință ce va fi utilizată	Condițiile tehnice necesare pentru participarea la procesul educațional și la procesul de evaluare	Modalitatea/platforma prin care suportul de curs poate fi consultat în format electronic și în care pot fi accesate alte resurse de învățare / bibliografice în format digital
Moodle / Google Classroom			
Moodle	Google Meet	Studentul are nevoie de acces la mijloace tehnice specifice, în vederea participării la procesul educațional și la cel de evaluare: desktop / laptop / tabletă /	Materialele de curs precum și resursele de învățare adiționale vor putea fi consultate prin accesarea

		<p>smartphone conectate la internet, care permit accesul pe platforma de e-learning utilizată, precum și instalarea aplicației de video-conferință folosite. În vederea desfășurării optime a procesului de învățământ, logarea studentului pe platforma de e-learning utilizată se va face exclusiv de pe contul instituțional (prenume.nume anul <a href="mailto:nașterii@e-uvt.ro">nașterii@e-uvt.ro</a>).</p>	<p>platformei de e-learning utilizată:</p> <p><a href="https://elearning.e-uvt.ro/">https://elearning.e-uvt.ro/</a></p> <p>Ulterior accesării platformei, materialele vor putea fi consultate în secțiunile special create pentru fiecare curs în parte, care vor fi disponibile pe întreaga perioadă de desfășurare a activităților didactice.</p>
<p>Data completării 15.09.2022</p>	<p>Semnătura titularului activității de coordonare conf. dr. Flaminia STÂRC- MECLEJAN.</p>	<p>Semnătura titularului de seminar Drd. Astrid Bolea</p>	
<p>Data avizării în departament 21.09.2022</p>		<p>Semnătura directorului departamentului Conf. Dr. Florin I. MANGU</p>	