

## FIȘA DISCIPLINEI

### 1. Date despre program

|                                       |   |
|---------------------------------------|---|
| 1.1 Instituția de învățământ superior | Universitatea de Vest din Timișoara           |
| 1.2 Facultatea / Departamentul        | Facultatea de Drept și Științe Administrative |
| 1.3 Departamentul                     | Departamentul de Drept Privat                 |
| 1.4 Domeniul de studii                | Drept   |
| 1.5 Ciclul de studii                  | Licență                                       |
| 1.6 Programul de studii / Calificarea | Drept   |

### 2. Date despre disciplină

|  |                                  |               |    |                       |    |                         |    |
|--|----------------------------------|---------------|----|-----------------------|----|-------------------------|----|
| 2.1 Denumirea disciplinei              | Dreptul comerțului internațional |               |    |                       |    |                         |    |
| 2.2 Titularul activităților de curs    | Lect.dr. Dan A. Căramidariu      |               |    |                       |    |                         |    |
| 2.3 Titularul activităților de seminar | Lect. dr. Dan A. Căramidariu     |               |    |                       |    |                         |    |
| 2.4 Anul de studiu                     | IV                               | 2.5 Semestrul | II | 2.6 Tipul de evaluare | Ex | 2.7 Regimul disciplinei | DO |

### 3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

|   |    |                    |    |              |            |
|---|----|--------------------|----|--------------|------------|
| 3.1 Număr de ore pe săptămână   | 3  | din care: 3.2 curs | 2  | 3.3 seminar/ | 1          |
| 3.4 Total ore din planul de învățământ  | 42 | din care: 3.5 curs | 28 | 3.6 seminar/ | 14         |
| <b>Distribuția fondului de timp:</b>  |    |                    |    |              | <b>ore</b> |
| Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe                                   |    |                    |    |              | 19         |
| Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate / pe teren |    |                    |    |              | 7          |
| Pregătire seminarii / laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri                       |    |                    |    |              | 7          |
| Tutoriat  |    |                    |    |              | 7          |
| Examinări   |    |                    |    |              | 10         |
| Alte activități   |    |                    |    |              | -          |
| <b>3.7 Total ore studiu individual</b>  |    | <b>33</b>          |    |              |            |
| <b>3.8 Total ore pe semestru</b>  |    | <b>75</b>          |    |              |            |
| <b>3.9 Numărul de credite</b>   |    | <b>3</b>           |    |              |            |

### 4. Precondiții (acolo unde este cazul)

|                   |     |
|-------------------|-----|
| 4.1 de curriculum | • - |
| 4.2 de competențe | • - |

### 5. Condiții (acolo unde este cazul)

|  |                              |
|--|------------------------------|
| 5.1 de desfășurare a cursului                  | • Minim 50% prezență la curs |
| 5.2 de desfășurare a seminarului/laboratorului | • -                          |

### 6. Competențele specifice acumulate

|                         |   |
|-------------------------|---|
| Competențe profesionale | <ol style="list-style-type: none"> <li>1. definirea și utilizarea adecvată a terminologiei juridice specifice disciplinei de drept al comerțului internațional;</li> <li>2. utilizarea adecvată a instituțiilor juridice specifice dreptului comerțului internațional;</li> <li>3. analiza comparativă a instituțiilor din dreptul intern în raport cu instituțiile juridice conturate de <i>Principiile UNIDROIT</i> și <i>Principiile Dreptului European al contractelor</i>;</li> <li>4. elaborarea unui studiu al practicii arbitrale internaționale particulare unui tip de contract comercial internațional.</li> </ol> |
| Competențe transversale | <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Realizarea sarcinilor profesionale în mod eficient și responsabil</li> <li>2. Aplicarea tehnicilor de muncă eficientă în echipă</li> <li>3. Utilizarea eficientă a resurselor de comunicare și a surselor de informare și de formare profesională</li> </ol>  |

### 7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor specifice acumulate)

|                                       |   |
|---------------------------------------|---|
| 7.1 Obiectivul general al disciplinei | Transmiterea către studenți și însușirea de către aceștia a noțiunilor, principiilor, uzanțelor și reglementărilor din convențiile internaționale specifice disciplinei dreptului comerțului internațional.   |
| 7.2 Obiectivele specifice             | <ol style="list-style-type: none"> <li>1. însușirea și utilizarea adecvată de către studenți a noțiunilor fundamentale ale disciplinei dreptului comerțului internațional;</li> <li>2. cunoașterea principalelor convenții internaționale care creează un drept uniform în domeniul dreptului comerțului internațional;</li> <li>3. analiza practicii arbitrale derivate din interpretarea instituțiilor juridice, uzanțelor precum și din formarea, executarea și stingerea raporturilor juridice de drept al comerțului internațional;</li> <li>4. prezentarea, analizarea, interpretarea, corelarea și compararea instituțiilor juridice din dreptul intern cu instituțiile juridice specifice dreptului comerțului internațional</li> </ol> |

### 8. Conținuturi

| 8.1 Curs   | Metode de predare   | Observații |
|--|---|------------|
| <b>1. Noțiunea de drept al comerțului internațional. Obiect specific</b><br>Importanța comerțului internațional în epoca contemporană<br>Noțiunea de drept al comerțului internațional<br>Normele juridice de drept al comerțului internațional<br>Delimitarea dreptului comerțului internațional de alte discipline juridice<br>Autonomia dreptului comerțului internațional                          | Expunerea, dialog interactiv cu studenții, problematizarea, demonstrația logică | 2 ore      |
| <b>2. RAPORTUL JURIDIC DE COMERȚ INTERNAȚIONAL</b><br>Concept. Caracteristici<br>Participanții la raporturile comerciale internaționale.<br>Societățile comerciale de naționalitate străină<br>Armonizarea legislației Uniunii Europene privind societățile comerciale.<br>Prezentarea Directivelor Uniunii Europene privind legea societăților comerciale<br>Legea aplicabilă societăților comerciale | Expunerea, dialog interactiv cu studenții, problematizarea, demonstrația logică | 2 ore      |
| <b>3. IZVOARELE DREPTULUI COMERCIAL INTERNAȚIONAL</b><br>Izvoarele interne ale dreptului comerțului internațional  | Expunerea, dialog interactiv cu studenții,                                      | 2 ore      |

|   |  |       |
|---|--|-------|
| Izvoarele internaționale ale dreptului comercial internațional.<br>Convențiile internaționale<br>Uzanțele comerciale internaționale   | problematizarea,<br>demonstrația logică  |       |
| <b>4. CONTRACTE COMERCIALE INTERNAȚIONALE</b><br>Definiție. Caracteristici generale. Drept aplicabil<br>Formarea contractelor comerciale internaționale<br>Încheierea contractelor pe bază de clauze prestabilite<br>Încheierea contractelor prin mijloace electronice  | Expunerea, dialog<br>interactiv cu studenții,<br>problematizarea,<br>demonstrația logică | 2 ore |
| <b>5. CONȚINUTUL CONTRACTELOR COMERCIALE INTERNAȚIONALE</b><br>Clauze generale cuprinse în contractele comerciale internaționale<br>Clauze specifice, comune tuturor contractelor comerciale internaționale<br>Clauze specifice contractelor comerciale internaționale pe termen lung<br>Clauze asiguratorii împotriva riscurilor valutare<br>Tehnică juridică a adaptării contractelor comerciale internaționale de lungă durată<br>Clauza de hardship<br>Clauza de forță majoră   | Expunerea, dialog<br>interactiv cu studenții,<br>problematizarea,<br>demonstrația logică | 2 ore |
| <b>6. EFECTELE CONTRACTELOR COMERCIALE INTERNAȚIONALE</b><br>Interpretarea contractelor comerciale internaționale. Concept juridic<br>Principalele reguli de interpretare a contractelor comerciale internaționale<br>Executarea contractelor de comerț internațional. Noțiuni și particularități.<br>Executarea directă (sau voluntară)<br>Executarea indirectă (prin echivalent)<br>Convențiile limitative de răspundere în contractele de comerț internațional<br>Evaluarea despăgubirilor (daunele interese) în comerțul internațional<br>Aspecte generale privind transformarea și stingerea obligațiilor în comerțul internațional  | Expunerea, dialog<br>interactiv cu studenții,<br>problematizarea,<br>demonstrația logică | 2 ore |
| <b>7. VÂNZAREA COMERCIALĂ INTERNAȚIONALĂ. CONTRACTUL DE VÂNZARE INTERNAȚIONALĂ DE MĂRFURI CONFORM CONVENȚIEI NAȚIUNILOR UNITE DE LA VIENA (1980)</b><br>Istoricul legislației al convenției<br>Domeniul de aplicare al convenției în spațiu, temporal și material<br>Aspectele contractului de vânzare reglementate de Convenție<br>Caracterul supletiv al dispozițiilor convenției de la Viena<br>Dispoziții generale privind interpretarea, forma și proba contractului<br>Formarea contractului. Oferta de a contracta, definiție, efecte, retragerea și revocarea ofertei. Acceptarea ofertei.<br>Obligațiile vânzătorului în contractele de vânzare internațională de mărfuri.<br>Obligația de conformitate a mărfurilor<br>Obligațiile cumpărătorului în contractele de vânzare internațională de mărfuri | Expunerea, dialog<br>interactiv cu studenții,<br>problematizarea,<br>demonstrația logică | 4 ore |
| <b>8. RĂSPUNDEREA CONTRACTUALĂ CONFORM CONVENȚIEI NAȚIUNILOR UNITE DE LA VIENA (1980) I</b><br>Răspunderea contractuală a vânzătorului. Enumerarea mijloacelor.<br>Interdicția acordării unui termen de grație. Posibilitatea acordării unui termen suplimentar de către cumpărător.<br>Analiza mijloacelor de care dispune cumpărătorul  | Expunerea, dialog<br>interactiv cu studenții,<br>problematizarea,<br>demonstrația logică | 4 ore |

|   |   |       |
|---|---|-------|
| <p>în caz de contravenție la contract de către vânzător</p> <p>Răspunderea contractuală a cumpărătorului. Enumerarea mijloacelor.</p> <p>Interdicția acordării unui termen de grație. Posibilitatea acordării unui termen suplimentar de către vânzător.</p> <p>Analiza mijloacelor de care dispune vânzătorul în caz de contravenție la contract din partea cumpărătorului</p>   |   |       |
| <p><b>9. RĂSPUNDEREA CONTRACTUALĂ CONFORM CONVENȚIEI NAȚIUNILOR UNITE DE LA VIENA (1980) II</b></p> <p>Rezoluțiunea contractelor de vânzare internațională de mărfuri</p> <p>Excepția de neexecutare a contractelor de vânzare internațională de mărfuri</p> <p>Daunele-interese în reglementarea Convenției Națiunilor Unite de la Viena</p> <p>Noțiunea de risc în contractele de vânzare internațională de mărfuri.</p> <p>Momentul și consecințele juridice ale transferului riscurilor</p>   | Expunerea, dialog interactiv cu studenții, problematizarea, demonstrația logică | 2 ore |
| <p><b>10. PRESCRIȚIA ȘI REGULILE INCOTERMS ÎN VÂNZAREA INTERNAȚIONALĂ</b></p> <p><i>10.1. Prescripția în materia vânzării internaționale conform Convenției de la New York (1974)</i></p> <p>Domeniul de aplicare temporal, personal și material al convenției</p> <p>Reglementări privind termenul de prescripție. Durata și calculul termenului</p> <p>Încetarea curgerii termenului de prescripție</p> <p>Prelungirea termenului de prescripție</p> <p>Efectele expirării termenului de prescripție</p> <p><i>10.2. Regulile INCOTERMS</i></p> <p>Prezentarea generală a regulilor INCOTERMS și scurt istoric al acestora</p> <p>Obiectul de reglementare și clasificarea Regulilor INCOTERMS</p> <p>Natura juridică a Regulilor INCOTERMS</p> <p>Conținutul Regulilor INCOTERMS</p> | Expunerea, dialog interactiv cu studenții, problematizarea, demonstrația logică | 2 ore |
| <p><b>11. TRANSFERUL DE TEHNOLOGIE ȘI CONTRACTELE DE INTERMEDIERE ÎN COMERȚUL INTERNAȚIONAL ÎN COMERȚUL INTERNAȚIONAL</b></p> <p><i>11.1. Transferul de tehnologie în comerțul internațional</i></p> <p>Noțiuni generale</p> <p>Contractul de licență</p> <p>Contractul de know-how</p> <p>Contractul consulting-engineering</p> <p><i>11.2. Contractele de intermediere în comerțul internațional</i></p> <p>Conceptul de intermediere în dreptul comerțului internațional</p> <p>Convenția asupra reprezentării în domeniul vânzării internaționale de mărfuri</p> <p>Contractul mandat comercial</p> <p>Contractul de comision</p> <p>Contractul comercial de agent</p>  | Expunerea, dialog interactiv cu studenții, problematizarea, demonstrația logică | 2 ore |
| <p><b>12. CONTRACTELE DE FINANȚARE A OPERAȚIUNILOR COMERCIALE INTERNAȚIONALE ȘI CONTRACTELE DE DISTRIBUȚIE ÎN COMERȚUL INTERNAȚIONAL</b></p> <p><i>12.1. Contractele de finanțare în comerțul internațional</i></p> <p>Contractul de leasing. Definiție, clasificarea și natura juridică</p> <p>Varietăți ale contractului de leasing</p> <p>Dreptul aplicabil contractului de leasing</p> <p>Contractul de factoring. Noțiune, natura juridică, conținutul contractului</p> <p>Dreptul aplicabil contractului internațional de factoring</p>   | Expunerea, dialog interactiv cu studenții, problematizarea, demonstrația logică | 2 ore |

| <p><i>12.2. Contractele de distribuție în comerțul internațional</i><br/> Contractele de distribuție. Noțiuni, varietăți ale contractelor.<br/> Efectele contractelor de distribuție<br/> Dreptul aplicabil contractelor de distribuție<br/> Contractul de franciză<br/> Definiție și tipuri ale contractului de franciză<br/> Conținutul și efectele contractului de franchising<br/> Dreptul aplicabil contractelor de franciză</p>  |  |                     |
|--|--|---------------------|
|  |  |                     |
| <b>8.2 Seminar / laborator</b>   | <b>Metode de predare</b>   | <b>Observații</b>   |
| <p><b>1. Noțiunea de drept al comerțului internațional. Obiect specific</b><br/> Importanța comerțului internațional în epoca contemporană<br/> Noțiunea de drept al comerțului internațional<br/> Normele juridice de drept al comerțului internațional<br/> Delimitarea dreptului comerțului internațional de alte discipline juridice<br/> Autonomia dreptului comerțului internațional</p>   | <p>Analiză aprofundată a conceptelor expuse la curs, studiul de practică arbitrală și jurisprudențială</p> | <p>1 oră</p>        |
| <p><b>2. RAPORTUL JURIDIC DE COMERȚ INTERNAȚIONAL</b><br/> Concept. Caracteristici<br/> Participanții la raporturile comerciale internaționale.<br/> Societățile comerciale de naționalitate străină<br/> Armonizarea legislației Uniunii Europene privind societățile comerciale.<br/> Prezentarea Directivelor Uniunii Europene privind legea societăților comerciale<br/> Legea aplicabilă societăților comerciale</p>  | <p>Analiză aprofundată a conceptelor expuse la curs, studiul de practică arbitrală și jurisprudențială</p> | <p>1 oră</p>        |
| <p><b>3. IZVOARELE DREPTULUI COMERCIAL INTERNAȚIONAL</b><br/> Izvoarele interne ale dreptului comerțului internațional<br/> Izvoarele internaționale ale dreptului comercial internațional.<br/> Convențiile internaționale<br/> Uzanțele comerciale internaționale</p>  | <p>Analiză aprofundată a conceptelor expuse la curs, studiul de practică arbitrală și jurisprudențială</p> | <p>1 oră</p>        |
| <p><b>4. CONTRACTE COMERCIALE INTERNAȚIONALE</b><br/> Definiție. Caracteristici generale. Drept aplicabil<br/> Formarea contractelor comerciale internaționale<br/> Încheierea contractelor pe bază de clauze prestabilite<br/> Încheierea contractelor prin mijloace electronice</p>  | <p>Analiză aprofundată a conceptelor expuse la curs, studiul de practică arbitrală și jurisprudențială</p> | <p>1 oră</p>        |
| <p><b>5. CONȚINUTUL CONTRACTELOR COMERCIALE INTERNAȚIONALE</b><br/> Clauze generale cuprinse în contractele comerciale internaționale<br/> Clauze specifice, comune tuturor contractelor comerciale internaționale<br/> Clauze specifice contractelor comerciale internaționale pe termen lung<br/> Clauze asiguratorii împotriva riscurilor valutare<br/> Tehnică juridică a adaptării contractelor comerciale internaționale de lungă durată<br/> Clauza de hardship<br/> Clauza de forță majoră</p> | <p>Analiză aprofundată a conceptelor expuse la curs, studiul de practică arbitrală și jurisprudențială</p> | <p><b>2 ore</b></p> |
| <p><b>6. EFECTELE CONTRACTELOR COMERCIALE INTERNAȚIONALE</b><br/> Interpretarea contractelor comerciale internaționale. Concept juridic<br/> Principalele reguli de interpretare a contractelor comerciale internaționale<br/> Executarea contractelor de comerț internațional. Noțiune și</p>   | <p>Analiză aprofundată a conceptelor expuse la curs, studiul de practică arbitrală și jurisprudențială</p> | <p><b>2 ore</b></p> |

|   |   |              |
|---|---|--------------|
| <p>particularități.</p> <p>Executarea directă (sau voluntară)</p> <p>Executarea indirectă (prin echivalent)</p> <p>Convențiile limitative de răspundere în contractele de comerț internațional</p> <p>Evaluarea despăgubirilor (daunele interese) în comerțul internațional</p> <p>Aspecte generale privind transformarea și stingerea obligațiilor în comerțul internațional</p>   |   |              |
| <p><b>7. VÂNZAREA COMERCIALĂ INTERNAȚIONALĂ. CONTRACTUL DE VÂNZARE INTERNAȚIONALĂ DE MĂRFURI CONFORM CONVENȚIEI NAȚIUNILOR UNITE DE LA VIENA (1980)</b></p> <p>Istoricul legislativ al convenției</p> <p>Domeniul de aplicare al convenției în spațiu, temporal și material</p> <p>Aspectele contractului de vânzare reglementate de Convenție</p> <p>Caracterul supletiv al dispozițiilor convenției de la Viena</p> <p>Dispoziții generale privind interpretarea, forma și proba contractului</p> <p>Formarea contractului. Oferta de a contracta, definiție, efecte, retragerea și revocarea ofertei. Acceptarea ofertei.</p> <p>Obligațiile vânzătorului în contractele de vânzare internațională de mărfuri.</p> <p>Obligația de conformitate a mărfurilor</p> <p>Obligațiile cumpărătorului în contractele de vânzare internațională de mărfuri</p> | <p>Analiză aprofundată a conceptelor expuse la curs, studiul de practică arbitrală și jurisprudențială</p>  | <p>1 oră</p> |
| <p><b>8. RĂSPUNDEREA CONTRACTUALĂ CONFORM CONVENȚIEI NAȚIUNILOR UNITE DE LA VIENA (1980) I</b></p> <p>Răspunderea contractuală a vânzătorului. Enumerarea mijloacelor.</p> <p>Interdicția acordării unui termen de grație. Posibilitatea acordării unui termen suplimentar de către cumpărător.</p> <p>Analiza mijloacelor de care dispune cumpărătorul în caz de contravenție la contract de către vânzător</p> <p>Răspunderea contractuală a cumpărătorului. Enumerarea mijloacelor.</p> <p>Interdicția acordării unui termen de grație. Posibilitatea acordării unui termen suplimentar de către vânzător.</p> <p>Analiza mijloacelor de care dispune vânzătorul în caz de contravenție la contract din partea cumpărătorului</p>  | <p>Analiză aprofundată a conceptelor expuse la curs, studiul de practică arbitrală și jurisprudențială</p>  | <p>1 oră</p> |
| <p><b>9. RĂSPUNDEREA CONTRACTUALĂ CONFORM CONVENȚIEI NAȚIUNILOR UNITE DE LA VIENA (1980) II</b></p> <p>Rezoluțiunea contractelor de vânzare internațională de mărfuri</p> <p>Excepția de neexecutare a contractelor de vânzare internațională de mărfuri</p> <p>Daunele-interese în reglementarea Convenției Națiunilor Unite de la Viena</p> <p>Noțiunea de risc în contractele de vânzare internațională de mărfuri.</p> <p>Momentul și consecințele juridice ale transferului riscurilor</p>   | <p>Analiză aprofundată a conceptelor expuse la curs, studiul de practică arbitrală și jurisprudențială</p>  | <p>1 oră</p> |
| <p><b>10. PRESCRIPTIA ȘI REGULILE INCOTERMS ÎN VÂNZAREA INTERNAȚIONALĂ</b></p> <p><i>10.1. Prescripția în materia vânzării internaționale conform Convenției de la New York (1974)</i></p> <p>Domeniul de aplicare temporal, personal și material al convenției</p> <p>Reglementări privind termenul de prescripție. Durata și calculul termenului</p> <p>Încetarea curgerii termenului de prescripție</p> <p>Prelungirea termenului de prescripție</p>   | <p>Analiză aprofundată a conceptelor expuse la curs, studiul de practică arbitrală și jurisprudențială,</p> | <p>1 oră</p> |



|   |   |              |
|---|---|--------------|
| <p>Efectele expirării termenului de prescripție</p> <p><i>10.2. Regulile INCOTERMS</i></p> <p>Prezentarea generală a regulilor INCOTERMS și scurt istoric al acestora</p> <p>Obiectul de reglementare și clasificarea Regulilor INCOTERMS</p> <p>Natura juridică a Regulilor INCOTERMS</p> <p>Conținutul Regulilor INCOTERMS</p>  |   |              |
| <p><b>11. TRANSFERUL DE TEHNOLOGIE ȘI CONTRACTELE DE INTERMEDIERE ÎN COMERȚUL INTERNAȚIONAL ÎN COMERȚUL INTERNAȚIONAL</b></p> <p><i>11.1. Transferul de tehnologie în comerțul internațional</i></p> <p>Noțiuni generale</p> <p>Contractul de licență</p> <p>Contractul de know-how</p> <p>Contractul consulting-engineering</p> <p><i>11.2. Contractele de intermediere în comerțul internațional</i></p> <p>Conceptul de intermediere în dreptul comerțului internațional</p> <p>Convenția asupra reprezentării în domeniul vânzării internaționale de mărfuri</p> <p>Contractul mandat comercial</p> <p>Contractul de comision</p> <p>Contractul comercial de agent</p>  | <p>Analiză aprofundată a conceptelor expuse la curs, studiul de practică arbitrală și jurisprudențială,</p> | <p>1 oră</p> |
| <p><b>12. CONTRACTELE DE FINANȚARE A OPERAȚIUNILOR COMERCIALE INTERNAȚIONALE ȘI CONTRACTELE DE DISTRIBUȚIE ÎN COMERȚUL INTERNAȚIONAL</b></p> <p><i>12.1. Contractele de finanțare în comerțul internațional</i></p> <p>Contractul de leasing. Definiție, clasificarea și natura juridică</p> <p>Varietăți ale contractului de leasing</p> <p>Dreptul aplicabil contractului de leasing</p> <p>Contractul de factoring. Noțiune, natura juridică, conținutul contractului</p> <p>Dreptul aplicabil contractului internațional de factoring</p> <p><i>12.2. Contractele de distribuție în comerțul internațional</i></p> <p>Contractele de distribuție. Noțiune, varietăți ale contractelor.</p> <p>Efectele contractelor de distribuție</p> <p>Dreptul aplicabil contractelor de distribuție</p> <p>Contractul de franciză</p> <p>Definiție și tipuri ale contractului de franciză</p> <p>Conținutul și efectele contractului de franchising</p> <p>Dreptul aplicabil contractelor de franciză</p> | <p>Analiză aprofundată a conceptelor expuse la curs, studiul de practică arbitrală și jurisprudențială,</p> | <p>1 oră</p> |
| <p><b>Bibliografie</b></p> <p>1. Șerban-Alexandru Stănescu, Dragoș-Alexandru Sitaru, Dreptul comerțului internațional. Tratat - Partea generala si Partea speciala Editia a II-a, revizuita si adaugita – Editura Universul Juridic 2017</p> <p>2. Mihaela GALANTON, <i>Dreptul comerțului internațional</i>, - ediție actualizată</p>  |   |              |

**9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului**

Întreaga activitate didactică aferentă disciplinei de Drept al comerțului internațional este îndreptată spre dobândirea de către studenți a unor competențe profesionale care să le asigure, la finalul studiilor ciclului de licență, integrarea cât mai facilă pe piața muncii, în toate domeniile de activitate specifice.

## 10. Evaluare

| Tip activitate  | 10.1 Criterii de evaluare  | 10.2 Metode de evaluare  | 10.3 Pondere din nota finală |
|---|--|--|------------------------------|
| 10.4 Curs   | Se verifică îndeplinirea de către fiecare student a standardelor minime de performanță | Examenul oral constă în două subiecte teoretice și o aplicație practică. | 70%                          |
| 10.5 Seminar / laborator  | Se verifică îndeplinirea de către fiecare student a standardelor minime de performanță | Evaluarea cu notă, obținută prin chestionare orală continuă              | 30%                          |
| <b>10.6 Standarde minime de performanță</b>   |  |  |                              |
| <ol style="list-style-type: none"> <li>definirea și utilizarea adecvată a terminologiei juridice specifice disciplinei de drept al comerțului internațional;</li> <li>elaborarea unui referat profesional utilizând principiile și metodele consacrate în comerțul internațional, având drept premisă convențiile și uzanțele existente în comerțul internațional;</li> <li>analiza comparativă a instituțiilor din dreptul intern în raport cu instituțiile juridice conturate de <i>Principiile UNIDROIT</i> și <i>Principiile Dreptului European al contractelor</i>.</li> </ol> |  |  |                              |

## 11 .Desfășurarea activității didactice și de evaluare în mediul online

| <b>Platforma de e-learning utilizată</b>  | <b>Aplicația de video-conferință ce va fi utilizată</b>         | <b>Condițiile tehnice necesare pentru participarea la procesul educațional și la procesul de evaluare</b>   | <b>Modalitatea/platforma prin care suportul de curs poate fi consultat în format electronic și în care pot fi accesate alte resurse de învățare / bibliografice în format digital</b> |
|---|---|---|---|
| Moodle / Google Classroom   |   |   |   |
| Platforma e-learning uvt<br><a href="https://elearning.e-uvt.ro/">https://elearning.e-uvt.ro/</a> | <a href="https://meet.google.com/">https://meet.google.com/</a> | Studentul are nevoie de acces la mijloace tehnice specifice, în vederea participării la procesul educațional și la cel de evaluare: desktop / laptop / tabletă / smartphone conectate la internet, care permit accesul pe platforma de e-learning utilizată, precum și instalarea | Platforma e-learning uvt <a href="https://elearning.e-uvt.ro/">https://elearning.e-uvt.ro/</a>  |



|  |  |  |  |
|--|--|--|--|
|  |  | aplicației de video-conferință folosite.<br>În vederea desfășurării optime a procesului de învățământ, logarea studentului pe platforma de e-learning utilizată se va face exclusiv de pe contul instituțional (prenume.numeanul <a href="mailto:nașterii@e-uvt.ro">nașterii@e-uvt.ro</a> ). |  |
|--|--|--|--|

Data completării

15.09.2020

Semnătura titularului de curs

lect. dr. Dan A.  
Căramidariu

Semnătura titularului de seminar

lect. dr. Dan A.  
Căramidariu

Data avizării în departament  
23.09.2020

Semnătura directorului departamentului  
conf. dr. Florin I. Mangu